

## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО

Третий международный форум «АгроЮг» собрал на Ставрополье признанных лидеров агропромышленного бизнеса. На выставке, прошедшей в рамках форума, свою экспозицию представил официальный дилер компании Ростсельмаш — Югпром. Более 20 лет эта компания остается крупнейшим поставщиком сельскохозяйственной техники и обслуживания на Юге России.

### СТАВКА НА СЕРВИС

Ежегодно Югпром поставляет в регионы Северо-Кавказского Южного федерального округа более 500 единиц современной высокопроизводительной сельхозтехники. Компания предлагает асу, выходящую за пределы Ростсельмаш, входящего в пятерку ведущих производителей машин и агрегатов для аграрной отрасли.

— В нашем арсенале более 130 моделей и модификаций различной техники, от почвообрабатывающей до уборочной, — отметил представитель компании Ростсельмаш Александр Подроблякин. — Широкая дилерская сеть обеспечивает присутствие продукции компании во всех аграрных регионах России. Наше сотрудничество с компанией Югпром имеет давнюю историю. Благодаря грамотному менеджменту и созданию рабочей среды эти представители этот дилер достигают всех поставленных целей. Сегодняшняя охватывает и значительную долю местного рынка, работа, в том числе, с крупнейшими федеральными агрохолдингами.

В структуре Югпром шесть филиалов и девять отделений, расположенных на территории Краснодарского края, Ростовской области и Ставрополья и республике Крым. Это позволяет оперативно и качественно проводить сервисное и гарантийное обслуживание, осуществлять доставку техники в комплектующих. Сервис-центры компании проводят полную предпродажную подготовку техники, что гарантирует эксплуатацию без помех и простоев.

# НАДЕЖНОСТЬ, ПРОВЕРЕННАЯ ВРЕМЕНЕМ

штетелем оценок до 405 лошадиных сил. Они отличаются экономичностью, высоким эксплуатационным ресурсом, простотой в обслуживании. Трактор 2375 является одним из лучших на дисковой, вспашке и плужном расчистке почвы.

Данная модель техники доступна для покупки по программам софинансирования, субсидирования и льготного кредитования.

уникальное предложение действует до конца текущего года.

Все более востребованной российскими аграриями становится другая новинка от Ростсельмаш — комбайн RSM 161, являющийся представителем нового поколения уборочной техники. В этой машине реализовано свыше десятка запатентованных инновационных решений, в том числе, конструкция молотильно-сепарационного устройства. Комбайн RSM 161 с двухбарбанной системой обмолота предназначен для уборки всех традиционных зерновых культур зерновых бобовых, масличных, крупиных и пропашных.

— Сейчас эти производители могут получить дополнительный скидку в пять процентов при покупке комбайна по программе «За Урожай!», — отметил Сергей Остапенко. — Соглашение о продлении ее действия на территории Ставрополья и Краснодарского края до 31 декабря 2017 года будут подписаны компанией Ростсельмаш и правительствами этих регионов.

Сегодня у клиентов Югпром есть возможность приобрести комбайн Ростсельмаш на очень выгодных условиях по программе факторинга нового сезона. В соответствии с заключенным с АО «Росагролизинг» соглашением первый платеж за технику по договору лизинга составит от 7% ее стоимости, а выплаты производятся в течение 5–7 лет.

### АГРАРИИ ВЫБИРАЮТ РОСТСЕЛЬМАШ

Агропромышленный форум «АгроЮг» был задуман и как площадка для проведения переговоров



Тракторы серии 2375 производства Ростсельмаш отличаются экономичностью, высоким эксплуатационным ресурсом, простотой в обслуживании

между представителями аграрного бизнеса и машиностроителями.

— Нам удалось обсудить планы по поставкам продукции Ростсельмаш на предстоящий сельскохозяйственный сезон с действующими и новыми клиентами компании, — рассказал Юрий Печенов. — В их числе крупные холдинги, сельхозпредприятия и фермерские хозяйства, среди которых и немало получателей господдержки. За счет выбора этой техники в этом году была приобретена на средства субсидированных кредитов.

Сельхозтехника Ростсельмаш уверенно тестирует на рынке восточных регионов. Реализация фактором для покупателя становится вовсе не цена, а высокое качество техники.

— Прямой аграрий сравнивает ее стоимость с разными агрегатами, а стоимость владения им, — считает Сергей Остапенко. — Первоочередное значение имеет эффективность операций, выполняемых при работе техникой. Например, в случае с зерноуборочным комбайном важно рассчитать прибыль с одного

уборочного гектара. Именно техника Ростсельмаш имеет себе равных по этому показателю.

В будущем году компания Ростсельмаш планирует ввести в модельный ряд еще порядка пяти единиц сельскохозяйственной техники. Как ожидается, это будут новые зерноуборочные и кормоуборочные комбайны, а также высокий запросом потребительский

— Мы предлагаем надежную и современную технику, сделанную с использованием самых передовых технологий, — рассказал Юрий Печенов. — Аграрии, выбравшие продукцию Ростсельмаш, могут быть уверены, что с ее помощью повысят технологичность своих производств и увеличат урожайность на полях. Наша глобальная миссия — оснащение сельхозпроизводителей России лучшими образцами техники, способной обеспечить продовольственную безопасность.

Ольга НИКИТОВА  
фото автора

Ставропольский край



В ходе форума «АгроЮг» Сергей Остапенко и Юрий Печенов провели с аграриями переговоры о поставках техники Ростсельмаш в новом сезоне

более 130–200 километров от места возможного выезда, они вывозят технику по заказам клиентов компании.

### ТЕХНИКА БУДУЩЕГО

В 2016 году на территории Ростсельмаш в Ростове-на-Дону была локализована сборка тракторов серии 2375, пользующихся большим спросом у аграриев. Это машины нового поколения, оборудованные шарнирно-сочлененной рамой и дви-

— При приобретении трактора серии 2375 производится Ростсельмаш аграрии предпочитают дополнительное финансирование, — рассказал заместитель генерального директора Югпром Сергей Остапенко. — Помимо пятидцатипроцентной скидки по федеральной программе №1432 компания Ростсельмаш гарантирует дополнительное скидку — 10 процентов. Таким образом, аграрии могут сэкономить до четверти суммы от рыночной стоимости трактора. Это